

Vacante: Franchise Business Consultant

Anytime Fitness Iberia es la franquicia de fitness más grande del mundo. Con más de 4700 clubes en 30 países de los 5 continentes, mejoramos la vida de más de 5 millones de socios que confían en nosotros su apuesta por un estilo de vida saludable.

En España, vivimos un importante proceso de expansión que hasta el momento nos ha llevado a tener operativos 55 clubes, a los que esperamos sumar cerca de 200 en los próximos 5 años.

Para dar soporte a nuestra familia de franquiciados que no para de crecer, queremos incorporar a nuestra plantilla un **FRANCHISE BUSINESS CONSULTANT**.

Es una oportunidad profesional idónea para un candidato apasionado del fitness, con experiencia en la dirección deportiva y el mundo de la franquicia. Anytime Fitness ofrece un ambiente de trabajo divertido, colaborativo, gratificante y con interesantes oportunidades de crecimiento.

¿Qué es un Franchise Business Consultant?

Es un enlace entre la franquicia Anytime Fitness y sus franquiciados. Una persona capaz de inspirar a los equipos de nuestros clubes franquiciados, impactando positivamente en su operativa gracias a sus dotes de liderazgo, de su conocimiento del sector y de su experiencia.

¿Cuáles son sus competencias?

El FBC es un puesto clave para asegurar la excelencia en las operaciones de nuestros clubes. Entre sus responsabilidades están: fomentar el crecimiento y la rentabilidad de los clubes desde el nacimiento del proyecto, formar a los equipos, ayudar a implementar en los clubes las mejoras propuestas por la central, y hacer cumplir el modelo operativo y/o estándares de excelencia de la franquicia.

Otras de sus responsabilidades son:

- Cultivar relaciones interdependientes entre todos los actores de nuestra actividad, basadas en el respeto, el conocimiento y la transparencia.
- Comunicación constante con los demás miembros del equipo sobre los temas relacionados con los clubes asignados.
- Escuchar de forma activa: franquiciados, equipos y compañeros de la central son fuentes constantes de información mantener el pulso sobre el sistema Anytime Fitness y la industria.

- Facilitar talleres de formación a los Franquiciados y Club Managers desde el inicio del proyecto y durante toda la vida activa del club.
- Asesorar a los Franquiciados y darles soporte con sus planes estratégicos, sistemas operativos, resultados financieros, mejores prácticas y la cultura de Anytime Fitness.

El FBC mantiene un contacto directo y constante con los clubes asignados en su territorio. En este caso, el área prioritaria de trabajo de este puesto estará en Madrid y zona interior de la península.

Requisitos básicos:

- Experiencia dando soporte e inspirando a franquiciados.
- Experiencia en la gestión de un gimnasio u otra pequeña empresa (ventas, KPIs, operaciones y finanzas)
- Capacidad de trabajo en equipo.
- Don de gentes. Se premia un buen sentido de humor.
- Atención al detalle y actitud positiva.
- Habilidades de comunicación efectiva, tanto por escrito como verbalmente.
- Alto nivel de inglés.
- Alto nivel de organización y responsabilidad para llevar a cabo varios proyectos a la vez.
- Capacidad de trabajo por objetivos, cumpliendo con fechas, plazos, etc.
- Manejo con soltura de herramientas operativas: CRM, Word y Excel.
- Disponibilidad para viajar

Requisitos deseados:

- Experiencia en el sector de las operaciones de la industria del fitness (ventas, KPIs, operaciones y finanzas)
- Grado o Licenciatura en Ciencias de la actividad física y del deporte.
- Certificación de Entrenamiento Personal.
- 2 - 3 años de experiencia en las industrias de fitness y franquicia.

Si cumples con estos requisitos, ¡te estamos esperando! Envía tu candidatura a través del formulario que aparece en esta web, indicando en el asunto **APLICACIÓN FBC**.

¡Muchas gracias por tu interés!